

1992-93年度国際ロータリーのテーマ



まことの幸福は人助けから



Real Happiness is Helping Others

- 国際ロータリー会長 クリフ・ダクターマン
- 第2560地区ガバナー 栗山 清
- 会長——内山辰策
- 副会長——上木六治
- 幹事——榎本 勝
- 副幹事——五十嵐総一
- SAA——渋谷正一
- 副SAA——松谷昊吉
- 例会日——毎週水曜日 12:30～
- 例会場——三条市旭町2-5-10 三条信用金庫本店 TEL 34-3311
- 事務局——三条市旭町2-5-10 三条信用金庫本店 TEL 35-3477
- FAX 32-7095

出席者会員数 会員 75名中 46名

先々週出席率 91.43% (前年同期 95.83%)

今日のお花 ピンク桔梗

ヴィジター 三条南より 蕨沢喜一郎さん

燕より 五十嵐荘一さん、相場紀一さん

三条北より 外山晴一さん、長谷川博一さん、山上茂夫さん、
米山忠俊さん

加茂より 野本正次さん

先週のメイクアップ

7/9 新潟西へ 捧賢一さん

7/9 燕へ 池田千秋さん、細井増雄さん、外山一郎さん、渡辺喜彦さん

7/12 新潟県会長幹事会へ 内山辰策さん、榎本勝さん

7/13 三条南へ 鈴木宗資さん、古沢富雄さん、渡辺宏策さん、平原信行さん、

渡辺勝利さん、齋藤弘文さん

7/14 三条北へ 関本哲秀さん、丸山行彦さん、近藤雄介さん、渡辺勝利さん、
堀川政雄さん、渡辺惣吉さん

会長挨拶 内山(辰)会長

ご挨拶を申し上げます。去る12日に地場産業センターにおきまして、新潟県の会長・幹事会がありました。その報告をさせていただきます。細かいことは端折りますが、最初にガバナーの月信がありますがこれを会長がよく読んでおきなさいという命令を受けまして、これを逐一会員に伝達するよにということでした。

二つ目は地区分割と拡大ということでした。私どもの地区は日本で二番目の地区だそうでありまして、これを一番上位に上げて、しかる後に分割するというのがガバナーの考えでありました。したがって一つの分区に一つの拡大をやって頂きたいとのことでございました。

その後が、問題の地区大会には全員登録ということがまた再燃致しました。実は11日にこの話の会議が開かれたのですが、とうとう結論が出ずに、いわばガバナーにうちやられたという感じで、お手上げでした。その後分区の協議会を開きましたけれども、何処の分区でも各議題は別として、全部「全員登録」の問題で湧上ったような状態でもございました。分区代理が逐一説明したうに、更にガバナーが「私が説明するか」というように大変な熱の入れようで、とにかく全員登録してもらいたいということでした。地区大会が盛大にやりたいし金もいっぱい集めたいという腹の底には、やはり拡大と分割というものを両にらみで、ガバナーが我々に問題を提起しているのではないかと、こんなふうに感じております。

ちなみに100%のクラブを申し上げますと、第二分区第三分区が100%でございます。それから北クラブは分区代理をだしておるものですから…100%でもございました。そんなもので、後はですね「協力します…」とかで結論ははっきり致しませんでした。要は登録してですね、キャパシティに合っただけの登録をするならば納得はいくと、それ以外に金が欲しいのであれば分担金を出しましょうというところもかなりありました。そういう実状でもございました。最後にガバナーが地区の実状を知ってもらいたいんだと、地区の会計というものは非常に矛盾が多いので是非知ってもらいたいんだということを言っておられました。「私はいうならば詐欺に引掛かったようなものだ」というような表現さえされておられました。どうい問題があるのかは分かりませんが、そういうことでございました。

ガバナーが、全員登録と言うことはよく解るんですが、中身になると不明瞭でなかなか腹の底を明かさないというのが本音のようでありまして、苦慮しております。今日理事会

を開きますが、地区役員経験者の方からいろいろとご指導を頂きたいと思っております。私が単独で行ってお土産を、重いお土産をしょわされると大変皆様方にご迷惑をお掛け致しますので、そんなふうに考えております。

それから皆様方のテーブルの上に貯金箱を置いておきました。「1日100円」という貯金箱でございます、一年・365日で36,500円貯まるわけです。そうしますと全員の方がですね、ポールハリスフェローになる近道ですし、米山記念奨学会にも非常に近道になるということで、知らず知らずのうちに全員が、米山記念奨学会、ポールハリスフェローになれるというアイデアでございます。

どうぞ皆さん、奥様やお嫁さんにご協力頂いて、是非「1日100円」を実行に移して頂きたいと思っております。私の年度にフェローにということだけではなくて、何年かの内で結構なんです、「1日100円」。こうすればですね、簡単に全員がフェローになれるというアイデアです。

寄付を出すということは非常に利己心が多いんで、人様のためになるということが、その利己心と寄付行為の奉仕の精神を中和させる。これがロータリーだそうであります。是非これによって中和をさせて頂きたいとこんなふうに考えております。宜しくお願い致します。

幹事報告 榎本幹事

◎例会変更のお知らせ!

燕RC——7月23日(木) 夫人同伴納涼会 PM6:30~於野積浜「市兵衛茶屋」

◎三条クリーン協議会より 花いっぱい作戦の管理維持の御願いが届いております。

本日、国際奉仕委員長の杉野さんが急遽お休みになられましたので代わって御報告致します。先般「三条市民日中友好の翼に御協力下さい」ということでありましたが、ロータリーの方は今日現在八名の予約を頂いております。定員120名でございますので、ご希望の方で未だ申込みのされておられない方は急いで申し込んで頂きたいとのことでございました。

新会員紹介 高橋政志会員

近畿日本ツーリスト(株)支店長

昭和24年12月24日生

家族構成:妻、二男、一女

趣味:ゴルフ



- 内山(辰)さん 去る12日に新潟県会長幹事会が開催されました。予想した通り地区大会に全員登録が協議会の最重要課題になりました。
- 榎本さん 今日健康で例会に出席することができました。ロータリーの社会奉仕活動に協力してボックスへ。近畿日本ツーリストの支店長・高橋政志さんをお迎えして。
- 小林(英)さん オリンピックの年になると三条第一中の4期生会が開かれます。12日、ベルナルでの会で57歳、58歳になった昔の教え子と楽しい一日でした。
- 野村さん 近畿日本ツーリスト三条支店高橋支店長を歓迎して。
- 外山(雅)さん スナップ写真有難うございました。
- 山浦さん 今日健康で例会に出席することができました。ロータリーの社会奉仕活動に協力してボックスへ。

委員会報告

●環境保全委員会 中村委員

三条クリーン協議会より連絡がまいっております。

「花いっぱい作戦の管理維持のお願い」

日時 7月20日、8月20日、9月20日ごろ

場所 第二産業道路 警察から裏館小学校の右側のところ

(仮称)昭栄橋の上流側の左岸側

これらの地区に、7月18日迄に各団体のプレートを設置いたしますのでその箇所の除草、散水をお願い致します。

10月の下旬にはベコニアを一般市民に無料で贈呈する予定です。

また7月19日のクリーン作戦の出席者名簿に記入お願い致します。ちなみに南ロータリークラブは25人程の出席でございますので、なるべく大勢の方の御協力をお願い致します。

卓話 「最近の電話事情」

NTT三条市店長 加藤征男会員

「最近の電話事情」というテーマであります。電話事情と申しましてもさしたることもございませんし、最近市外通話の競争ということが言われておりますのですが、卓話の内容としては適さないのではないかと固辞させて頂いたのですが、「まあいいからその辺の話をしろ」ということでありましたので、若干のお時間を拝借致します。



最近の電話は申し込めばすぐ入りますし、何処へでもかければ繋がります。また設備の面でもかなり進歩しております。昔の交換機は大型でガチャガチャと接続する度にスイッチが動きましたが、現在のものは小型のデジタル形のものも逐次入って来ておりまして、国際通話なり各種サービスを提供できるというようになっております。またメタルと私達が呼んでおるんですが、そのメタルであるケーブルもこれからガラスに張り替えを進めていこうと思っております。FAXも数秒でA4版が何処へでも送れるサービスに将来的には移行しています。設備投資の殆どはそういった基礎設備の方に向けております。

NTTは民間会社になったと言いましても、大蔵省が発行株式の七割くらいを持っており、実質は国民が経営している会社であると言っても過言ではありません。又仕事の中味も営利だけを追及していくというわけにはいかないものもあります。したがって今日お話しすることは純然たるPRではないという事でご理解いただければ幸いに思います。

最近市外通話分の値下げ競争という事で、かなり市場は開放されております。端末器いわゆる通信機器の分野では当然の事ながら全面的な開放、競争になっております。たまたま設備の関係から市内通話は未だNTTのネットワークという事になっておりますけれども、160kmを越える市外通話の部分は完全に競争となっております。

ご承知のように日本高速通信、第二電電、日本テレコム。それとNTTで市外通話の競争をやっております。御客様から「君のところは儲かってるだろう」と言われるのですが、正直、余り儲かっておりません。総体を見ますと、例えば東・名・阪、これは旧来市外通話ではNTTのドル箱なんですけれども、この約半分以上はもう他社のシェアです。新電電三社とも相当の値下げをやってきておりますから、かなり財務的には苦しい状況にあります。

そういう課題を持って今年の4月から事業部を二つに分けました。私どもの所属しておりますのは地域事業部でございます。新電電各社と競争しておる部分は長距離通信の事業部という事になっております。何故分けたかと申しますと、市外通話は正直儲かっております。競争のところは辛うじて儲かっておるのですが、公衆電話、104、電報その他を含めると、市内系のところは全くの赤字でございます。赤字は市外の方の若干の収益で補填しております。公正な競争がなるようにと長距離事業部を他社と対応させまして、収支が明確になるようにという事で分けさせて頂いております。

また市内系は、コストに見合った料金という事で、この後又いろいろな点で世間をお願いする事になると思うのですが、実は値上げを考えております。それにしても実際の赤字の部分はもっと鮮明にしなければならないという事で、市内部分の事業部も分けさせて頂いております。

そのような全体的な情勢を踏まえまして、当面の話題と言いますと、いわゆる価格競争です。今までNTTは殆ど広告もしなかったのですが、企画広告の類でかなり巻き返しを計っております。何故もう少し早くやらなかったということなんですが、実は永田町や郵政あたりから相当な圧力が加かっておりまして「これはもう少し言うな」というようなこ

とも正直ございました。しかし先程申しましたように東・名・阪では半分以上はもう他社に持っていかれております。経常利益の悪化というものも値下げとシェアの減少ということが言われておるわけです。

「値下げの中身はどうなっているんだ、分かり難いぞ」という御指摘もあるものですから、本日はパンフレットを用意致しました。料金の決め方が新電電さんとNTTではこんなふうに違うんだということが分かって頂ければあり難いと思います。

NTTは自前の回線ですから、初から着まで真直ぐに一本で料金が加算されます。一方新電電の方は、競争をしている部分というのは160kmを越える自社回線の部分ですから、その黒丸が付いている部分だけなんです。両サイドのローカルなところはNTTの回線を使っているのです。ですから新電電は接続点から接続点までの競争ですから、両サイド足回り、足回りはNTTの部分ですのでそこを加算致しますと、かえってNTTより高くなる場合が多々出てまいります。

お分かり難いと思うんですが、接続点といいますのは、例えば新潟県で言いますと新潟と長岡と上越になります。そこに所在する御客様は3分10円なんです。ですが三条には接続点はありませんので新潟か長岡へもって行くわけです。するとそこへは近距離の市外通話になりまして、3分10円ではなく90秒10円かかります。着先でも同じことが言えます。

このように地図を見て頂きますとお分かり頂けると思いますが、平均して約60%がNTTが安いというデータが出ております。県内通話ですと柏崎、十日町、新発田を除きますとほぼ何処でもNTTの方が安いと思って頂いて良いと思います。

選択されるのは御客様なのですが、新電電さんのアダプター、あれはたいてい3分間設定になっております。機能はお分かりと思いますが、3分間かけたとしてどこの回線が一番安いかをみます。NTTのデータによりますと利用者の77%が2分30秒以内の通話なんです。ましてや1分以内の通話が全体の51%とでております。ですからアダプターは3分の段階で安いものを選んでおりますので、3分に満たない通話では高い方で選んでいるということもあるわけです。いろいろ比較表にあげておきましたので参考にしてください。

三条初信ということでは、通話時間を1分とみた場合主体の87%がNTT回線の方が安い地域です。2.5分で74%、通話5分で73%NTTの方が安いということです。

結論を申します。長時間・遠距離通話をなさる時は新電電さんの方がよろしいかと思えます。短時間であればNTT。県内通話もNTTということになります。FAXは3分以上かかるということはありませんので、全国何処へかけてもNTTの方がお得です。これからはご利用の形態に応じて回線を選ぶということが肝要かと思えます。ありがとうございました。

7月22日例会 卓話 「子供と家庭」 三条警察署防犯少年課 高森美紀子殿

7月29日例会 クラブアッセンブリー

8月5日例会 卓話 吉井俊介会員
